

## 第2節

### 商業構造の高度化

#### ◆現況と問題点

本県の産業構造の中、第三次産業は大きなウェイトを占めている。昭和四十二年における就業構造および所得構造についてみると、就業者については全体の四二・二%、所得においては五二・二%を占めており、本県産業活動の中で、重要な役割をなっている。

第三次産業の中でも、特に大きな地位を占める商業部門においては、昭和四十三年には卸売業では約三千八十店、従業者約二万八千人で年間販売額約三千三百四十七億円をあげ、小売業では、約二万七千店、従業者約八万一千九百人で、年間販売額約二千五百四十四億円の実績をあげている。

しかし、これら卸小売業に共通していることは、規模の零細性と、これに原因する販売効率の低さである。すなわち、従業者規模では、卸売業で従業者十人未満のもの七四・九%、小売業では、五人未満のもので、八九・一%を占めている。

(2) 経営方法、経営施設の近代化  
業種や業態に応じて経営者および従業員の研究、研修を積極的にすすめる。また、商工関係団体の相互関係を深め、あわせて観光物産の紹介案内も行なうための施設として「経済観光会館」の建設を促す。

(3) 勤労力の有効活用と資質の向上  
労働を機械をもっておきかえることが可能な作業分野については、その機械化をすすめて、省力化をはかるとともに、作業体系、経営方式の改善をすすめて、少ない人手で多くの成果をあげうるよう適切な指導を行なう。

また、経営管理部門に関する人材に対しては、積極的に研修、講習を実施して、知識水準の向上を促し、時代の進展に適切に対処することができる人材の育成をはかる。

#### 第3節

### 貿易の振興

(4) 金融制度の充実  
中小企業高度化資金、季節金融につ

#### ◆現況と問題点

(5) 関係団体の育成強化  
商工会議所、商工会などをはじめ、関係団体の育成強化をはかり、各店舗に対する経営および技術などの指導力の拡充を促す。

(6) 勤労力の有効活用と資質の向上  
勤労を機械をもっておきかえることによって、生産性の向上と、重複投資の防止による経費支出の削減をはかるため、計算事務の共同化をはじめ、関連施設の共同利用を促す。

これから日本貿易は、発展途上国に

表1 熊本県輸出額の推移

(単位：百万円)

区分	昭30		昭35		昭40		昭41		昭42		昭43		伸び率(%)			
													昭40/30年率		昭42/35年率	年率
	構成比(%)		構成比(%)		構成比(%)		構成比(%)		構成比(%)		構成比(%)					
総額	1,545	100.0	3,735	6,024	100.0	7,984	8,619	10,001	398	14.8	231	12.7				
農産物	9	0.6	109	148	2.5	175	246	305	1,644	32.3	226	12.3				
林産物	74	4.8	540	738	12.2	1,163	1,101	1,545	997	25.8	204	10.7				
水産物	0.6	0.0	108	682	11.3	1,523	1,530	1,571	1,137	27.5	1417	46.0				
食料・飲料	15	1.0	159	332	5.5	538	410	728	2,213	36.3	258	14.5				
繊維製品	1,237	80.1	1,859	2,249	37.3	1,749	1,189	1,407	182	6.2	64	△6.2				
化学製品	175	11.4	480	1,146	19.0	2,533	3,363	3,431	655	20.7	701	32.1				
塗料・化粧品	0.4	0.0	352	265	4.5	48	64	56	663	20.8	18	△15.0				
医薬品	3	0.2	—	12	0.2	24	24	44	400	14.9	—	—				
紙・印刷物	27	1.7	102	327	5.4	329	436	541	1,211	28.3	323	18.2				
機械・金属	3	0.2	—	99	1.7	145	167	192	3,300	41.9	—	—				
その他	1	0.0	26	26	0.4	27	89	181	2,600	38.5	342	19.2				

注) 金額は、名目額である。

(資料) 熊本県貿易統計

おける経済開発の促進、貿易および資本自由化の進展とともに、日本をとりまく内外の経済環境は一段と生き生きを増すものと思われるが、産業の国際競争力の強化が一段と必要とされるようになってきている。

#### ◆将来の展望

消費は、さらに大型化、高級化し、それを対処することが困難となる。

しかししながら、最近とみに顕著となりつつある傾向は、商品の多様化、高級化、大量化につれて、大資本による大型スーパーや大型専門店などの積極的な進出である。

このような情勢に対応して、中小商業が発展していくためには、その零細性を打破り、強い資本力を備え、経営者の新しさを経営感覚を養い、いかに安いコストで消費者への利便をはかるかを絶えず工夫する店舗とならなければ、大企業の進出とりとなつていている。

このように現状にあるため、県は、企業診断および経営管理指導、金融措置の充実など、経営の改善合理化、経営規模の拡大をはかるに必要な一連の施策をす

る。また、販売効率の面では、昭和四十一年についてみると、(表2)のとおりとなつていている。

この現状にあるため、県は、企

業診断および経営管理指導、金融措置の充実など、経営の改善合理化、経営規模の拡大をはかるに必要な一連の施策をす

る。

一方、消費の側からみれば、交通基盤の整備によって、買物圏は拡大され、都市での買物が多くなる。また、生活

の

いくものと考えられる。

一方、消費の側からみれば、交通基盤の整備によって、買物圏は拡大され、